

## Success-Storys - die Praxis

---

Um Ihnen mehr Einblick über den Nutzen unserer Produkte „v.Soft“ und „v.Care“ zu geben, stellen wir Ihnen nachfolgend ein Unternehmen vor, das erfolgreich unsere Unternehmenssoftware in Verbindung mit unserem innovativem Betreuungssystem nutzt. Sollten Sie zu dem Kundenbericht Fragen haben - sprechen Sie mit uns! Wir stellen bei Bedarf gerne den Kontakt zu dem Verantwortlichen des betreffenden Unternehmens her.

# Nike Instructor Club

Textil-Handelsunternehmen mit ca. 10 Mitarbeitern

<b>Unternehmen:</b>	Nike Instructor Club (Flexi Sports GmbH)
<b>Branche:</b>	Textil / Sport
<b>Mitarbeiter:</b>	ca. 10
<b>Umsatz:</b>	1,5 Millionen Euro
<b>Tätigkeitsfelder:</b>	Verkauf und Vermarktung von Sporttextilien
<b>Internet:</b>	<a href="http://www.nike-instructor-club.com">www.nike-instructor-club.com</a>

### Ausgangssituation:

Bislang fand ein technologisch veraltetes Warenwirtschaftssystem den Einsatz. Finanzverwaltung und Management-Informationen wurden per Hand konsolidiert und ausgewertet. Die Lagerverwaltung erfolgte in einem externen System. Die Durchführung und Verwaltung von Marketing- und Vertriebsaktionen wurden mit Hilfe von Office-Produkten unter hohem manuellen Aufwand durchgeführt. Der eShop der Firma Nike Instructor Club war nur rudimentär an das Warenwirtschaftssystem angebunden. Das Altsystem kam mit der Datenflut und der Unterstützung der Arbeitsabläufe an Grenzen, wodurch das Wachstum der Firma behindert wurde.

Es wurde eine Unternehmenssoftware gesucht, die die angestrebte Unternehmens-Reorganisation in allen Bereichen unterstützt und ermöglicht. Die Verknüpfung und Abbildung der Bereiche Einkauf, Produktion, Lager, Verkauf, Vertrieb & Marketing sowie die vollständige Integration des eShops (eCommerce) waren Kriterien für die Auswahl der Unternehmenssoftware. Die Einführung der neuen Software sollte während des laufenden Geschäftsjahres und ohne exklusive Mitarbeiterfreistellung erfolgen.

### Lösung und Systemumgebung:

#### v.Soft - Unternehmenssoftware

- Vollständige Integration des eShops
- Integration aller Prozesse (Einkauf, Lager, Produktion, Verkauf/ Vertrieb und Marketing)
- 8 Concurrent-User-Lizenzen
- Modul Marketing
- Modul Finanzmanagement
- Modul eShop

## v.Care - Betreuung

- Projektleitung der Software-Einführung
- Einführung als Working-Team (3 Ebenen Zusammenarbeit)
- Prozess- und Informations-Analyse und -Beratung
- Praxisorientierte Ersts Schulung
- v.Soft-Sprechstunde MA
- v.Soft Sprechstunde GF / Management
- 2nd Level Support
- Adaptionen-Flatrate

### **Der Hauptnutzen für den Kunden:**

- Zukunftssichere Unternehmenssoftware auf moderner .Net Technologie
- Vollständige Integration des eShops
- Informationsgewinnung und Auswertung von eShop-Informationen
- Unternehmenswachstum ohne Ressourcenaufbau
- Bessere Unternehmenssteuerung und Gesamtübersicht über das Unternehmen
- Leistungsstarkes Werkzeug für Vertrieb und Marketing
- Prozessoptimierung in allen Bereichen
- Unterstützung und Transparenz in der gesamten Prozesskette vom Einkauf über Lager bis zum Verkauf in einem System
- Warenwirtschaft, Finanzbuchhaltung, Customer-Relationship-Management und Kommunikation in einem System
- Leise Einführung während des Jahres ohne exklusive Mitarbeiterfreistellung oder Betriebsunterbrechung
- Effektive und zufriedene Mitarbeiter

### **Vepos GmbH & Co. KG**

Rieterstraße 23  
90419 Nürnberg

Tel.: +49 (0) 911 / 37 84 37 - 0  
Fax.: +49 (0) 911 / 37 84 37 - 29

Internet: [www.vepos.net](http://www.vepos.net)  
E-Mail: [Info@vepos.net](mailto:Info@vepos.net)